



# PROGRAMA ACADÉMICO

AGOSTO - SEPTIEMBRE DE 2.026



Aprendizaje práctico para decisiones comerciales más inteligentes



CON FOCO EN  
PROBLEMAS  
REALES



EVENTOS  
GRATUITOS  
Y DE PAGO



APRENDA CON  
METODOLOGÍAS  
ESPECÍFICAS



APLICABLE A  
SU DÍA A DÍA  
COMERCIAL

FECHA

FORMATO

EVENTO

¿QUÉ APRENDERÁ?

13

AGOSTO

Jueves  
6:00 – 8:00 pm  
(COL)

MASTERCLASS



De pago

## POR QUÉ EL CLIENTE NO DECIDE

Cómo identificar los bloqueos que mantienen una venta en espera, y cómo destrabarlos

<https://tinyurl.com/yc83khxt>



Un sistema completo para diagnosticar y gestionar los bloqueos que no dejan decidir al cliente (Modelo DECIDE, 8 preguntas y 3 herramientas)

20

AGOSTO

Jueves  
7:00 – 8:00 pm  
(COL)

WEBINARIO



Gratuito

## ANTIFRAGILIDAD EN VENTAS

Cómo construir equipos comerciales que se fortalecen frente a la incertidumbre y el cambio

<https://tinyurl.com/2h3uhd9z>



Descubra cómo convertir la incertidumbre del mercado en una ventaja competitiva para su equipo comercial

27

AGOSTO

Jueves  
7:00 – 8:00 pm  
(COL)

MASTERCLASS



De pago

## CÓMO AYUDAR AL CLIENTE A JUSTIFICAR INTERNAMENTE SU COMPRA

Estrategias para facilitar decisiones de compra en organizaciones con múltiples actores e intereses

<https://tinyurl.com/yut4jaxh>



Aprenda a construir argumentos que el cliente pueda defender y que realmente impulsan la decisión de compra



### ¡RESERVE SU CUPO!

Invierta en conocimiento práctico que transforma sus resultados comerciales



### MÁS INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES:

<https://alejandroasesoria.com/index.php/noticias/>



[alejandroasesoria.com](http://alejandroasesoria.com)



[info@alejandroasesoria.com](mailto:info@alejandroasesoria.com)



319 6276997



Alejandro Sánchez  
asesoría empresarial



# PROGRAMA ACADÉMICO

AGOSTO - SEPTIEMBRE DE 2.026



Aprendizaje práctico para decisiones comerciales más inteligentes



CON FOCO EN  
PROBLEMAS  
REALES



EVENTOS  
GRATUITOS  
Y DE PAGO



APRENDA CON  
METODOLOGÍAS  
ESPECÍFICAS



APLICABLE A  
SU DÍA A DÍA  
COMERCIAL

FECHA

FORMATO

EVENTO

¿QUÉ APRENDERÁ?

9, 10, 11

SEPTIEMBRE

Miércoles, Jueves,  
Viernes  
6:00 – 9:00 pm  
(COL)

CURSO TALLER



De pago

## VENTAS CON CRITERIO FINANCIERO

Aprenda a traducir el valor de su propuesta al lenguaje económico de quienes aprueban las inversiones.  
(Micro credencial incluida)

<https://tinyurl.com/y3x8n7nn>



Domine los conceptos financieros clave para construir propuestas de alto valor y hablar el idioma de los tomadores de decisión

17

SEPTIEMBRE

Jueves  
7:00 – 8:00 pm  
(COL)

WEBINARIO



Gratuito

## LOS TOMADORES DE DECISIÓN QUE NUNCA CONOCERÁS

Cómo identificar a los actores invisibles que pueden impulsar o bloquear una decisión de compra B2B

<https://tinyurl.com/23vvtwpz>



Descubra quiénes influyen realmente en la decisión, aunque nunca participen en la conversación con usted

23, 24, 25

SEPTIEMBRE

Miércoles, Jueves,  
Viernes  
6:00 – 9:00 pm  
(COL)

CURSO TALLER



De pago

## VENTAS A COMITÉS DE COMPRAS OCULTOS

Cómo vender cuando quienes deciden nunca participan en la reunión comercial  
(Micro credencial incluida)

<https://tinyurl.com/38xn8ner>



Descubra y mapee roles ocultos los roles ocultos en cualquiera de sus oportunidades de ventas.  
Diseñe estrategias de alineamiento



¡RESERVE SU CUPO!

Invierta en conocimiento práctico que transforma sus resultados comerciales

MÁS INFORMACIÓN:



[contacto@alejandroasesoria.com](mailto:contacto@alejandroasesoria.com)



[alejandroasesoria.com](http://alejandroasesoria.com)



[info@alejandroasesoria.com](mailto:info@alejandroasesoria.com)



319 6276997



Alejandro Sánchez  
asesoría empresarial